

Key Account Manager

(M/W/D)

Als Key Account Manager (m/w/d) bist du für die Betreuung und den Ausbau unserer Geschäftsbeziehungen zu Unternehmen aus dem Bereich Textilservice (Mietwäscher und Wäschereien) in Deutschland zuständig und leistest einen zentralen Beitrag zu unserem Wachstum.

→ Deine Aufgaben

- > Du verantwortest den Umsatz mit Unternehmen aus dem Bereich Textilservice und Wäschereien und **steigerst** dort konstant den **Marktanteil** für unsere Marke **CLINIC DRESS**
- > Die **Akquise** von neuen **Kunden** gehört zu deinen Haupttätigkeiten
- > Den bestehenden Kundenstamm **entwickelst** du durch regelmäßige Besuche und damit verbundener **professioneller Beratung**, du entdeckst und hebst **neue Potenziale** im Rahmen deiner **Kundenbeziehungen**
- > Du beobachtest die Marktsituation, führst eigenständige **Analysen der Marktentwicklung** sowie weiterer **Erfolgskennzahlen** durch und leitest daraus **Vertriebsstrategien** ab
- > Du berichtest direkt an das Management



Wer wir sind?

Wir von **CLINIC & JOB DRESS** sind einer der führenden europäischen Designer, Hersteller und Händler **hochwertiger Berufsbekleidung** für Health & Beauty, den Handel und die Gastronomie.

Wir sind ein **energiegeladenes Team** mit **großer Leidenschaft**: Berufsmode, die passt und gut aussieht. Dafür geben wir täglich alles. Wir entwickeln kontinuierlich hochwertige Styles, die den aktuellen Zeitgeist treffen, expandieren international und erweitern unsere Auftritte in den digitalen Kanälen. Wir probieren viel aus, lernen aus unseren Fehlern und sind mit Herzblut dabei.

→ Was Du mitbringst

- > Du bist bereits seit mehreren Jahren erfolgreich im Vertrieb von Berufsbekleidung im Textil-Leasing oder Wäscherei-Umfeld tätig
- > Im Idealfall verfügst du über ein exzellentes Netzwerk zu Textilservice-Unternehmen und Wäschereien
- > Du hast eine Jägermentalität und Arbeitsweise, bist aber auch fähig zu ernten
- > Du bist aktiv und dynamisch, begeisterst dich und potenzielle Kunden für unsere Produkte und bist in der Lage, langfristig erfolgreiche Kundenbindungen aufzubauen
- > Du verfügst über sichere Kenntnisse im Umgang mit MS-Office, modernen Kommunikations- und Informationsmedien sowie CRM-Anwendungen
- > Du bringst sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift mit, Englischkenntnisse sind von Vorteil

Das erwartet dich...

Es erwartet dich ein **spannendes und vielseitiges Arbeitsumfeld** mit **hohem Gestaltungsspielraum** in einem **engagierten Team**, das aktuell eine rasante **Unternehmenstransformation** vorantreibt. Freue dich auf **kurze Entscheidungswege**, **flache Hierarchien**, eine **übergreifende Zusammenarbeit** mit allen Unternehmensbereichen sowie flexible Arbeitsmethoden. Die Position erfordert Reisetätigkeiten. Wir stellen dir dafür ein Firmenfahrzeug (auch zur Privatnutzung) zur Verfügung.

Wenn das spannend für dich klingt, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung. Gute Zeugnisnoten aus längst vergangenen Tagen interessieren uns nur bedingt. **Schreib uns gern einige prägnante Zeilen, die uns die Geschichte erzählen, warum gerade du, deine Fähigkeiten und Erfahrungen zu uns passen!**

Deine Ansprechpartnerin:

Julia Momiroski

05468 9009 370

Karriere@cjd-group.com



CLINIC & JOB **DRESS**